



WIN 2 WIN- COORPORATION PACKAGE

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ με ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ 50-50

Έχοντας αποκτήσει γνώση των τρόπων που μπορούμε να συνεργαστούμε και της υποστήριξης που σας παρέχουμε, μπορείτε να διαβάσετε τα οικονομικά στοιχεία που ορίζονται στις συνεργασίες win2win μας.

Το ενδιαφέρον μας να αναπτύξουμε την αγορά τοπικά μας δίνει την ευκαιρία για μία 2^η πρόταση συνεργασίας που αφορά τη συνεργασία Win2Win της **OLON™ by All4Therapy**. Αυτή η ευκαιρία παρέχει τη δυνατότητα στον συνεργάτη - μέτοχο να *αναπτυχθεί* επιχειρηματικά, μέσα σε ένα *οργανωμένο* περιβάλλον, κάτω από την ομπρέλα μιας μεγάλης επώνυμης εταιρείας, που του επιτρέπει να έχει άμεσα οικονομικά αποτελέσματα και μεγάλες *προοπτικές* εξέλιξης.

Οι συμφωνίες Win2Win συνοδεύονται **αποκλειστικά** από συμβόλαιο, **σύμβαση δικαιόχρησης και συνεργασίας**, η οποία ρητά *ορίζει* τα **δικαιώματα** και τις **υποχρεώσεις** αμφότερων των μελών, με σκοπό την προστασία και των δύο.

Οικονομικές υποχρεώσεις του franchisee

1. Entry Fee / Initial Win2Win fee / Κόστη εισόδου & ασφάλειας ποιότητας συνεταιρισμού: 6.000€
2. Royalties / Continuing fees / Συνεχή δικαιώματα: 51% από τα κέρδη της επιχείρησης + 500€/μήνα για υποστήριξη
3. Πάγια Έξοδα επιχείρησης: 100% καλύπτονται από τον ίδιο
4. Έξοδα βασικού συνεργάτη: 1 σταθερός συνεργάτης καλύπτεται από τον ίδιο

5. Έξοδα συνεργατών-θεραπευτών και τρέχοντα: Κατόπιν επικοινωνίας με τον συνέταιρο τα έξοδα αφαιρούνται από τα έσοδα-τζίρο της επιχείρησης
6. Τρέχοντα έξοδα, διαφημίσεις κτλ.: Κατόπιν συζήτησης με τον συνέταιρο είτε μέσα από τα έσοδα της επιχείρησης είτε από τον ίδιο

Ανάλυση των οικονομικών υποχρεώσεων του franchisee στον franchisor

1. Entry Fee / Initial franchise fee / Κόστη εισόδου: 6.000€

Το ποσό αυτό δίδεται **εφ' άπαξ** στην εταιρεία μας ή μέρος αυτού (50%) με την υπογραφή της σύμβασης Win2Win και το 50% με την ολοκλήρωση του έργου στο 1^ο στάδιο, για την **ένταξη** της επιχείρησής σας στο δίκτυο μας.

Τα entry fee ή κόστη εισόδου αντιπροσωπεύουν τις *δαπάνες* για:

- Ανάπτυξη
- Μεταφερόμενη τεχνογνωσία (know-how) (Η γνώση παραμένει στον franchisor και τα δικαιώματα)
- Δικαιώματα εμπορικής χρήσης σήματος (το όνομα παραμένει στον franchisor με άδεια χρήσης για το διάστημα συνεργασίας)
- Καλή φήμη και πελατεία (goodwill)
- Αρχικά στάδια (αρχική εκπαίδευση, οργάνωση καταστήματος)

2. Royalties / Continuing fees / Συνεχή δικαιώματα

► Main Royalty Fees / Σταθερά Δικαιώματα Πιστότητας : 500€

Αυτό το ποσό καταβάλλεται **κάθε μήνα** στην εταιρεία μας **καθ' όλη τη διάρκεια** της σύμβασης.

Οι καταβολές αυτές αντισταθμίζουν τις σταθερές παροχές μας προς εσάς, δηλαδή:

- Συνεχή υποστήριξη
- Παροχή συμβουλών
- Συνεχή ανανέωση/ εξέλιξη / προσαρμογή της τεχνογνωσίας
- Διαρκή ή περιοδική εκπαίδευση (του franchisee ή του προσωπικού του)
- Επίλυση κρίσεων

- Προώθηση μέσω της εταιρείας μας

► Extra Fees / Έξτρα Δικαιώματα Πιστότητας : 30% τζίρου (51% εσόδων)

Τα οικονομικά δικαιώματα αυτά καταβάλλονται στην εταιρεία μας ως **ποσοστό** του **τζίρου** του συνεταιρισμού, των πωλήσεων δηλαδή που έχετε **λόγω της συνεργασίας μας**.

Καταβάλλεται κάθε **τρίμηνο ή εξάμηνο**, έπειτα από εκκαθάριση. Η εκκαθάριση, θα ορίζει ρητά τα έσοδα που είχατε μέσω του franchise, ώστε να αποδοθούν στην εταιρεία μας τα **δικαιώματα** που της αντιστοιχούν.

3. Έξοδα επιχείρησης

Η εταιρεία ΟΛΟΝ έχει αποκτήσει αξιοπιστία και εμπιστοσύνη στη διάρκεια των 6 ετών λειτουργίας της. Τα έξοδα και τα fees που ζητάμε να καλυφθούν από το συνέταιρο για την εξασφάλιση της συνεργασίας μας και την εξισορρόπηση των προνομίων που λαμβάνεται επιχειρηματική με τη συνεργασία Win2Win. Η συνεργασία Win2Win στοχεύει στο να αναπτύξει τοπικά τις υπηρεσίες της με όφελος και για τα δύο μέρη.

Εσείς κερδίζετε όλα τα προνόμια του franchise αποφεύγοντας τα οικονομικά μεγέθη της συγκεκριμένης συνεργασίας, ενώ εμείς ενισχύουμε το branding τοπικά. Οι ευκαιρίες Win2Win είναι διαθέσιμες μόνο για συγκεκριμένες περιοχές. Λάβατε αυτήν την πρόταση γιατί η περιοχή σας είναι ιδανική για άμεσα αποτελέσματα μέσω της ανάπτυξης των δραστηριοτήτων μας εκεί. Θα χαρούμε να γίνετε συνέταιροι και να δυναμώσουμε το όραμα της **Υγείας & Ευεξίας για όλους** σήμερα.

Στη διάθεσή σας για όποια απορία! Ευχαριστούμε πολύ!

Με εκτίμηση,

Αγγελική Κοσκερίδου

CEO & Founder

www.olon.gr | info@olon.gr

T. +30.2105911119, M. +30.6943000004

ΕΛΛΑΔΑ | ΚΥΠΡΟΣ